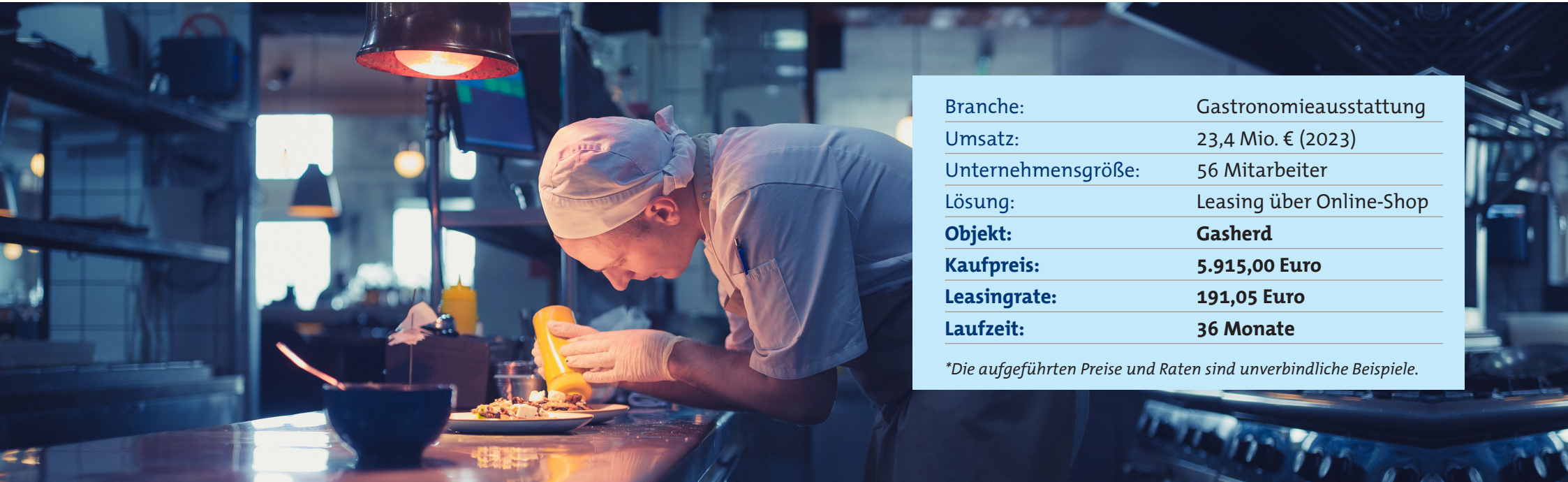


FALLBEISPIEL AUS DEM HANDEL

Gastronomieausstattung



Branche:	Gastronomieausstattung
Umsatz:	23,4 Mio. € (2023)
Unternehmensgröße:	56 Mitarbeiter
Lösung:	Leasing über Online-Shop
Objekt:	Gasherd
Kaufpreis:	5.915,00 Euro
Leasingrate:	191,05 Euro
Laufzeit:	36 Monate

**Die aufgeführten Preise und Raten sind unverbindliche Beispiele.*



Herausforderung

Um seinen Fachhandel für Gastronomieausstattung weiter auszubauen, betreibt der Inhaber einen Online-Shop. In den ersten Monaten stellte er einen geringen Umsatz im niedrigpreisigen Segment fest. Aus seinem stationären Handel weiß er, dass seine Kunden aus der Gastronomie, insbesondere Restaurant- und Imbissbesitzer, Anschaffungen gerne finanzieren, weil die nötige Liquidität häufig nicht gegeben ist bzw. für den laufenden Betrieb benötigt wird.



Lösung

Die Lösung war hier, **Leasing** auch im Online-Shop anzubieten. Über eine passende Schnittstelle von ALBIS Leasing konnte der Leasingprozess schnell im Online-Shop des Händlers angebunden werden. Der Prozess ist für den Händler noch einfacher und schneller, weil der Kunde die Anträge selbst ausfüllt. Alle anderen Vorteile wie schnelle Kreditentscheidung und Abwicklung, direkte Rechnungsbegleichung sowie flexible Laufzeiten und Raten bleiben gleich.



Ergebnis

Durch die Einrichtung der Schnittstelle konnten das E-Commerce-Geschäft des Händlers deutlich erweitert und zusätzliche Umsätze generiert werden. Der Absatz im niedrigpreisigen Segment konnte deutlich gesteigert und mehr Kunden gewonnen werden. Der Händler hat keine zusätzlichen Aufwände im Online-Geschäft und konnte seine Margen sogar steigern. Im Gegensatz zu anderen B2B-Zahlungsmethoden zahlt der Händler beim Online-Leasing keine Provision.