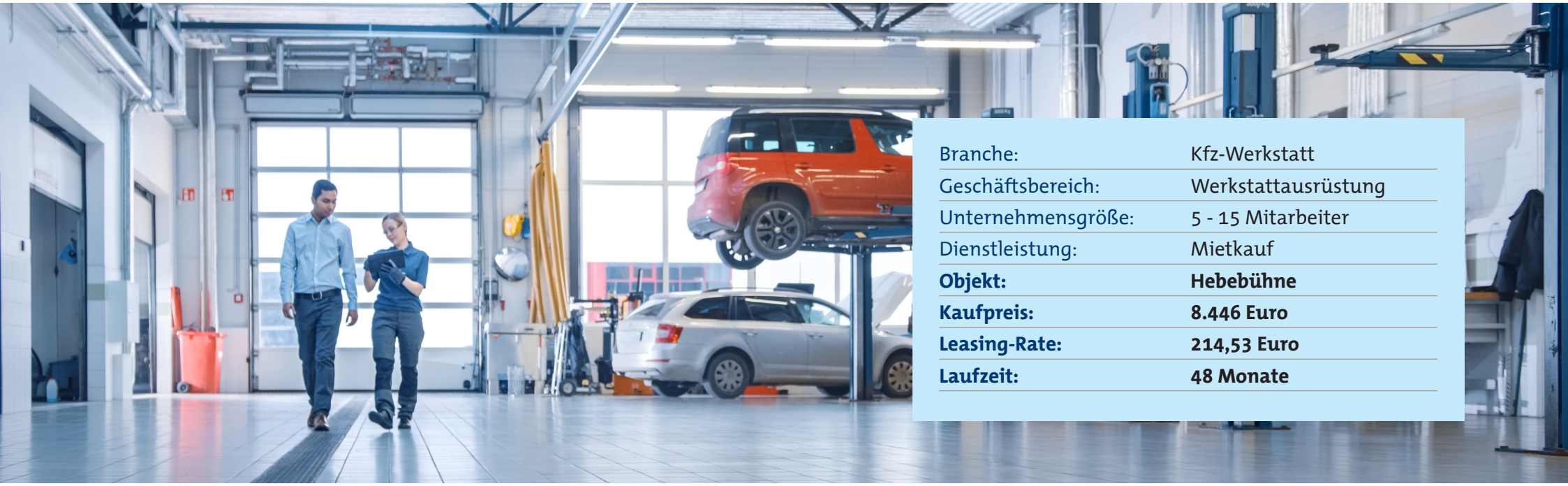
FALLBEISPIEL | CASE STUDY
ALBIS Leasing Gruppe



Branche:	Kfz-Werkstatt
Geschäftsbereich:	Werkstattausrüstung
Unternehmensgröße:	5 - 15 Mitarbeiter
Dienstleistung:	Mietkauf
Objekt:	**Hebebühne**
Kaufpreis:	**8.446 Euro**
Leasing-Rate:	**214,53 Euro**
Laufzeit:	**48 Monate**

Herausforderung

Der Werkstattinhaber beabsichtigte die Anschaffung zwei neuer Hebebühnen. Da der Kaufpreis insgesamt bei fast 18 TEUR lag, fragte er seinen Händler nach einer Finanzierungsmöglichkeit, um sich die Liquidität zu erhalten und die Gerätschaften über einen längeren Zeitraum in übersichtlichen Raten zu finanzieren. Am Ende der Laufzeit sollte das Eigentum auf ihn übergehen.

Lösung

Dem Kunden wurde ein **Mietkauf** über 48 Monate angeboten. Hier geht mit Zahlung der letzten Rate am Ende der Laufzeit das Eigentum automatisch auf ihn über. Die Abwicklung lief unkompliziert und digital über das ALBIS Leasing Portal. Der Vertragsabschluss war binnen weniger Tage möglich – ohne langwierige Bankprozesse, ohne große Vorabinvestitionen. Die monatlichen Raten lassen eine transparente Kalkulation und Planung zu.

Ergebnis

Durch die Mietkauffinanzierung konnte der Werkstattbetreiber hochwertige Technik ohne Kapitalbindung anschaffen. Am Ende der Laufzeit wird er automatisch Eigentümer der Hebebühne. Der Kunde ist hochzufrieden mit der Finanzierungslösung, denn während er die Objekte noch finanziert, sind sie bereits im Einsatz und erwirtschaften ihre Raten quasi selbst. Bei Bedarf kommt er gerne wieder auf uns zu.