Der innovative Partner für den Mittelstand

ALBIS LEASING STELLT SICH VOR

Warum Sie Ihren Kunden Leasing anbieten sollten

Übersichtliche Raten statt großer Kaufsummen sind ein überzeugendes Verkaufsargument gegenüber Ihren Kunden. Durch die niedrigen Raten ermöglicht Leasing ihnen höhere Investitionen – sogar bei eingeschränkter Liquidität. Leasing erhöht zudem die Kundenbindung und die Wahrscheinlichkeit von Folgeaufträgen. Als Ihr Finanzierungspartner sorgen wir für eine schnelle Rechnungsbegleichung.

Zahlen & Fakten zu ALBIS

- Seit über 35 Jahren am Leasingmarkt
- Ca. 100 engagierte Mitarbeiter
- >100 Mio. Euro Umsatz in 2024
- Deutschlandweit persönliche Beratung

Diese Lösungen bieten wir

- Leasing
- Mietkauf
- Miete-plus-Service (Finanzierung & Service)
- Rahmenverträge

Diese Vorteile haben Sie bei uns

- Digitale Geschäftsabwicklung über das ALBIS Händler-Portal
- ALBIS arbeitet banken- und herstellerunabhängig
- Small-Ticket-Leasing: schon ab einem Investitionswert von 500 Euro
- Papierlose Abwicklung bis 50.000 Euro
- Existenzgründer Leasing bis 15.000 Euro
- „Blitzentscheidung“ von Leasing-Anträgen innerhalb von 20 Minuten
- Vollautomatische Schnittstelle (ALBIS API) für Ihren Online-Shop und Plug-In für Shopware
- Persönliche Betreuung vor Ort - deutschlandweit

Mit diesen Händlern arbeiten wir bereits zusammen

Kontaktieren Sie uns am besten noch heute!

ALBIS Leasing Gruppe
Ifflandstraße 4 | 22087 Hamburg
040 808100-400
vertrieb@albis-leasing.de

Sie finden uns auch online

www.albis-leasing.de

Folgen Sie uns auf LinkedIn