FALLBEISPIEL | CASE STUDY
ALBIS Leasing Gruppe

Branche:	Architekturbüro
Geschäftsbereich:	IT & Bürotechnik
Unternehmensgröße:	4 Mitarbeiter
Dienstleistung:	Leasing
Objekt:	**IT-Hardware**
Kaufpreis:	**10.179 Euro**
Leasing-Rate:	**257,68 Euro**
Laufzeit:	**36 Monate**

Herausforderung

Ein Architekturbüro arbeitet täglich mit anspruchsvoller CAD-Software und 3D-Modellierungstools. Die bisherige IT-Hardware stieß zunehmend an ihre Leistungsgrenzen. Ein vollständiger Hardware-Relaunch war jedoch mit erheblichen Investitionen verbunden. Die Frage lautete: Wie kann regelmäßig moderne IT-Ausstattung angeschafft werden – ohne Kapital zu binden?

Lösung

Über **Leasing** war es möglich, vier CAD-Workstations mit High-End-Grafikkarten und 4k-Monitoren anzuschaffen, ohne das Investitionsvermögen anzutasten. So kann das Budget für andere Projekte und Personal eingesetzt werden. Am Ende der Laufzeit von 36 Monaten kann ein erneutes Update auf die neueste Hardware erfolgen.

Ergebnis

Alle Mitarbeiter arbeiten nun mit modernsten Geräten. Ihre Produktivität und Kreativität profitieren sichtbar. Der Kunde spart Zeit, Energie – und durch das Leasingmodell auch Geld. Dank der Möglichkeit, die Geräte am Ende der 3-jährigen Laufzeiten auszutauschen, bleibt das Büro stets auf dem neuesten technologischen Stand und fördert durch Rückgabe und Zweitverwertung der alten Geräte aktiv die Kreislaufwirtschaft.