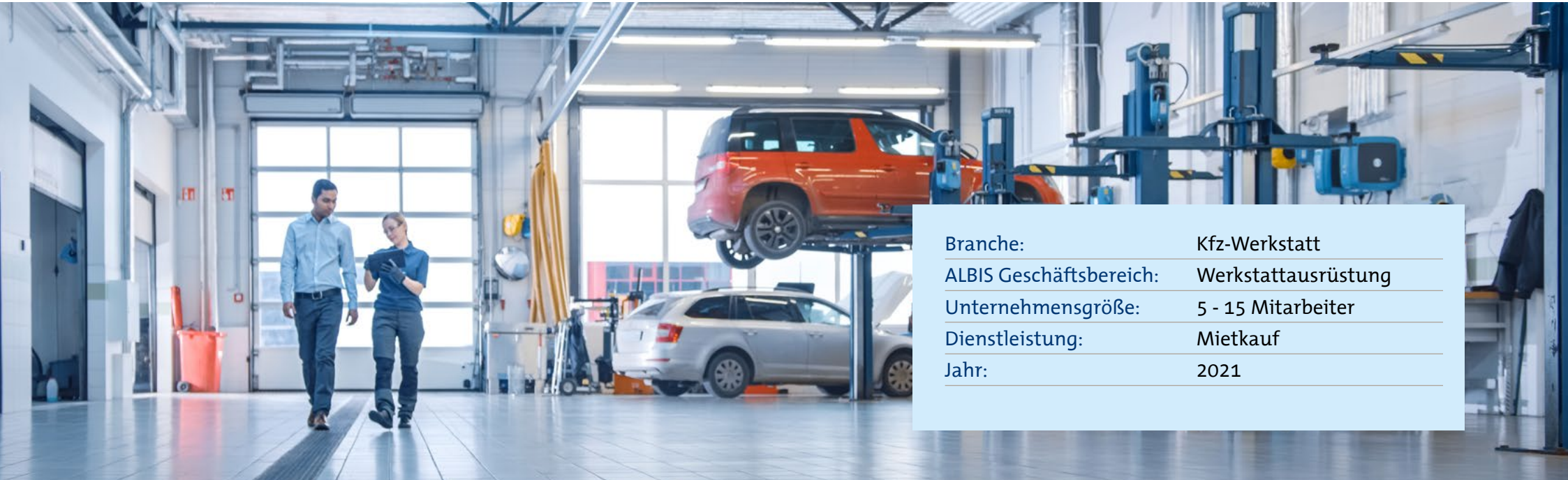


FALLBEISPIEL | CASE STUDY

ALBIS Leasing Gruppe



Branche:	Kfz-Werkstatt
ALBIS Geschäftsbereich:	Werkstattausrüstung
Unternehmensgröße:	5 - 15 Mitarbeiter
Dienstleistung:	Mietkauf
Jahr:	2021



Herausforderung

Der Werkstattinhaber beabsichtigte die Anschaffung zwei neuer Hebebühnen und einer Auswuchtmaschine. Da der Kaufpreis insgesamt über 18 TEUR lag, fragte er nach einer Finanzierungsmöglichkeit, um sich die Liquidität zu erhalten und die Gerätschaften über einen längeren Zeitraum in übersichtlichen Raten zu finanzieren. Mit der Zahlung der letzten Rate sollte das Eigentum auf ihn übergehen.



Lösung

Dem Kunden wurde ein **Mietkauf** über 48 Monate angeboten, da bei Zahlung der letzten Rate am Ende der Laufzeit das Eigentum automatisch auf ihn übergeht und er die Anschaffungen so bequem über 48 Monate finanzieren konnte.



Ergebnis

Durch die Mietkauffinanzierung behält der Kunde seine Liquidität und zahlt lediglich 48 übersichtliche Monatsraten. Am Ende der Laufzeit ist er automatisch Eigentümer der Objekte. Der Kunde ist hochzufrieden mit der Finanzierungslösung, denn während er die Objekte noch finanziert, sind sie bereits im Einsatz und erwirtschaften ihre Raten so quasi selbst. Bei Bedarf kommt er gerne wieder auf uns zu.