

ALBIS LEASING STELLT SICH VOR

Warum Sie Ihren Kunden Leasing anbieten sollten

Übersichtliche Raten statt großer Kaufsummen sind ein überzeugendes Verkaufsargument gegenüber Ihren Kunden. Durch die niedrigen Raten ermöglicht Leasing ihnen höhere Investitionen – sogar bei eingeschränkter Liquidität. Leasing erhöht zudem die Kundenbindung und die Wahrscheinlichkeit von Folgeaufträgen. Schlussendlich machen Sie als Händler sich von der Zahlungsmoral Ihrer Kunden unabhängig. Als Ihr Finanzierungspartner sorgen wir für eine schnelle Rechnungsbegleichung.

Zahlen & Fakten zu ALBIS

- Seit über 30 Jahren am Leasingmarkt
- 130 engagierte Mitarbeiter
- 35 spezialisierte Vertriebsmitarbeiter
- >100 Mio Umsatz in 2019

Diese Lösungen bieten wir

- Leasing
- Mietkauf
- Miete-plus-Service (Finanzierung & Service)
- Rahmenverträge

Diese Vorteile haben Sie bei uns

- Digitale Geschäftsabwicklung über das ALBIS Händler-Portal
- ALBIS arbeitet Banken- und Herstellerunabhängig
- Small-Ticket-Leasing: schon ab einem Investitionswert von 500 Euro
- Papierlose Abwicklung bis 30.000 Euro
- Existenzgründer Leasing bis 10.000 Euro
- „Blitzentscheidung“ von Leasing-Anträgen innerhalb von 20 Minuten
- Vollautomatische Webshop-Schnittstellen, Plug-Ins für diverse Market Places, ALBIS Lease Kit
- Persönliche Betreuung vor Ort durch einen festen ALBIS-Ansprechpartner

Mit diesen Händlern arbeiten wir bereits zusammen



Kontaktieren Sie uns am besten noch heute!

ALBIS Leasing Gruppe
Ifflandstraße 4 | 22087 Hamburg
040 808100100
vertrieb@albis-leasing.de

Sie finden uns auch online

albis-leasing.de

Folgen Sie uns auf **XING** und **LinkedIn**