

FALLBEISPIEL | CASE STUDY

ALBIS Leasing Gruppe



Branche:	Lebensmittelhandel
ALBIS Geschäftsbereich:	Gastronomiebedarf
Unternehmensgröße:	10 - 50 Mitarbeiter
Dienstleistung:	Leasing
Jahr:	2021



Herausforderung

Zur weiteren Expansion des Fachhandels für italienische Lebensmittel sollte eine Kühlzelle zur Kühlung der angebotenen Waren angeschafft werden. Der Anschaffungspreis betrug über T€ 60. Ein Lieferant war bereits gefunden. Um die Liquidität zu schonen und eine Fristenkongruenz zu erreichen, wurde eine Finanzierungslösung angestrebt.



Lösung

Die Lösung war hier ein **Leasingvertrag** über 60 Monate Laufzeit. Somit wurde der Liquiditätsspielraum behalten und eine nachteilige Veränderung der Bilanzkennzahlen verhindert. Die Zusage erfolgte innerhalb von 2 Tagen absolut problemfrei.



Ergebnis

Durch die Anschaffung der Kühlzelle konnte das Warenangebot deutlich erweitert und zusätzliche Umsätze generiert werden. Aufgrund der guten Resonanz wird in Kürze eine weitere Kühlzelle angeschafft, um den Kundenwünschen auch künftig Rechnung zu tragen und das Angebot nachhaltig zu erweitern.