

FALLBEISPIEL | CASE STUDY

ALBIS Leasing Gruppe

Branche:	IT & Internet
ALBIS Geschäftsbereich:	IT & Büromaschinen
Unternehmensgröße:	100 - 200 Mitarbeiter
Dienstleistung:	Rahmenvertrag
Jahr:	2017 - 2021



Herausforderung

Damit die Mitarbeiter auf dem aktuellen Stand der Technik arbeiten und programmieren können, werden in regelmäßigen Abständen Notebooks angeschafft. Das jährliche Investitionsvolumen beläuft sich dabei auf ca. T€ 150-200. Die Geräte sollten nicht kundenseitig bilanziert werden müssen.



Lösung

Aufgrund des **Leasingrahmens** können die einzelnen Anschaffungen unkompliziert und schnell umgesetzt werden. Der jeweilige Abruf aus dem vereinbarten Rahmen erfolgt binnen weniger Stunden. Eine Aktivierung ist somit ebenfalls ausgeschlossen und die Geräte können alle 3 Jahre ausgetauscht werden.



Ergebnis

Durch die Leasingfinanzierung wurde allen Erfordernissen Rechnung getragen. Die Mitarbeiter arbeiten stets mit technisch aktuellem Gerät und die Bilanzierung erfolgt beim Leasinggeber. Die Geschäfts-verbinding besteht weiterhin, um auch künftig schnell und unkompliziert IT-Hardware beziehen zu können.