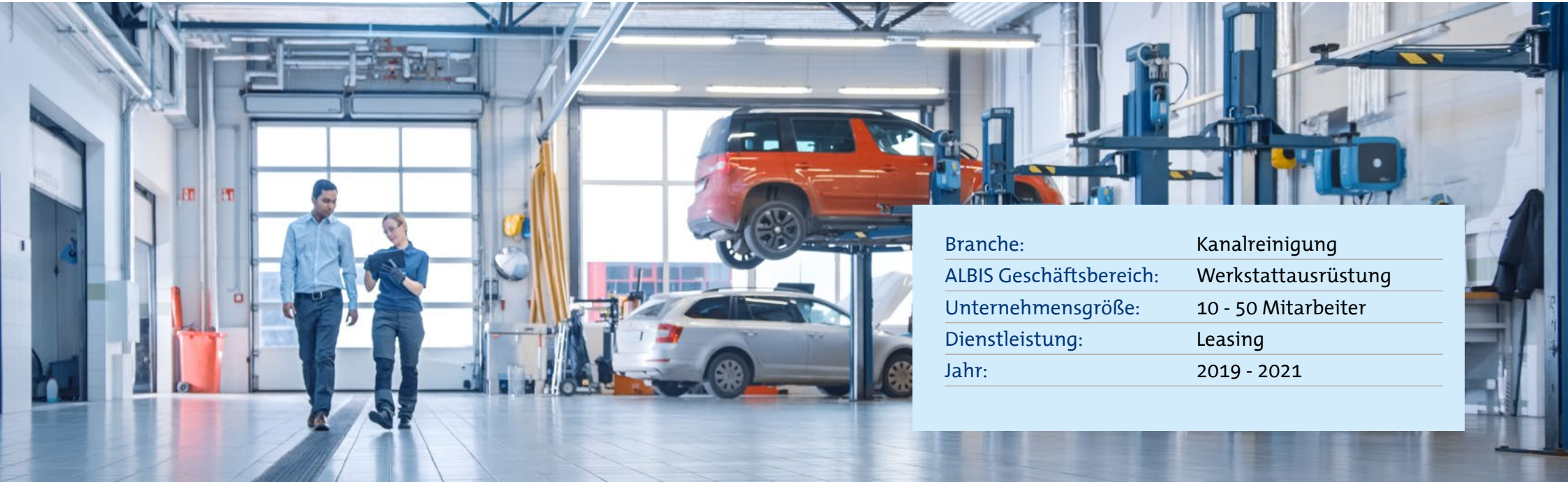


FALLBEISPIEL | CASE STUDY

ALBIS Leasing Gruppe



Branche:	Kanalreinigung
ALBIS Geschäftsbereich:	Werkstattausrüstung
Unternehmensgröße:	10 - 50 Mitarbeiter
Dienstleistung:	Leasing
Jahr:	2019 - 2021



Herausforderung

Zur Ausweitung der vorhandenen Kapazitäten in der professionellen Abflussreinigung wurden neue Kamerasysteme zur Ortung von Rohren und Leitungen benötigt. Das Gesamtvolumen hierfür beläuft sich auf ca. T€ 150. Es wurde nach einer Finanzierungslösung gesucht, die die betrieblichen Liquidität schont.



Lösung

Es wurde eine **Leasingfinanzierung** umgesetzt, da hierbei die Liquidität geschont wird. Ein weiterer wesentliche Vorteil besteht in der Entscheidungsmöglichkeit, die Geräte nach Ablauf der vereinbarten Laufzeit zu übernehmen oder aufgrund des technischen Fortschritts gegen neue Geräte auszutauschen.



Ergebnis

Durch die Leasingfinanzierung wurde allen Erfordernissen Rechnung getragen. Die Mitarbeiter arbeiten stets mit technisch aktuellen Geräten und die Liquidität verbleibt im Unternehmen. Die Geschäftsverbindung besteht weiterhin, um auch künftig erforderliche Anschaffungen umzusetzen.