

Ein Partner, den Sie kennenlernen sollten.

DIE VORTEILE LIEGEN AUF DER HAND, DOCH NICHTS IST
WICHTIGER ALS DER PERSÖNLICHE KONTAKT.

Wir freuen uns auf Sie!

T +49 (0)40 808 100-400

info@albis-leasing.de

www.albis-leasing.de



ALBIS Leasing Gruppe

Ifflandstraße 4 | 22087 Hamburg

T +49 (0)40 808 100-400

F +49 (0)40 808 100-409

info@albis-leasing.de

www.albis-leasing.de

Finanzierungspartner für den Mittelstand



Ein Partner, der Ihre Branche kennt.

VERTRAUEN AUCH SIE AUF UNSER BRANCHEN-KNOW-HOW
UND UNSERE LANGJÄHRIGE ERFAHRUNG.

Die ALBIS Leasing Gruppe ist mit ihren Leasing- und Servicekonzepten seit über 25 Jahren erfolgreich am Leasingmarkt tätig. Dank seines branchenbezogenen Finanzierungs-Know-hows und seiner kundenorientierten Leasinglösungen zählt der in Hamburg ansässige Konzern zu den TOP-Leasinggesellschaften in Deutschland. In den Bereichen Investitionsgüter- und Vertriebsleasing bietet die hersteller- und bankenunabhängige ALBIS Leasing Gruppe mittelständischen Unternehmen für zahlreiche Produktgruppen vielfältige Finanzierungsmodelle an.

Wir pflegen den direkten Kontakt zu unseren Kunden. Mit über 50 bundesweit agierenden Vertriebsmitarbeitern ist die ALBIS Leasing Gruppe in ganz Deutschland für Sie vertreten. Kundennähe ist für uns nicht nur ein Wort, sondern ein Unternehmensleitwert. Auf diese Weise konnten wir uns in den vergangenen Jahrzehnten ein umfassendes Branchen- und Objekt-Know-how aneignen. Ihren Bedarf und Ihre Anforderungen an Leistung und Qualität können wir bestens einschätzen und bewerten. Dabei berücksichtigen wir branchen- und seasonspezifische Besonderheiten und kalkulieren diese in unsere Angebote mit ein. Sie profitieren von maßgeschneiderten Leasingmodellen und können zuversichtlich Ihre Zukunft planen.

AUF UNS KÖNNEN SIE SICH VERLASSEN.



**„Maßgeschneiderte
Lösungen für
meinen Betrieb.“**



ZUKUNFTSORIENTIERT UND INDIVIDUELL:
WENN IHR ERFOLG VON DEN
NEUESTEN TRENDS BESTIMMT WIRD –
MIT UNS BLEIBEN SIE AM PULS DER ZEIT.

Ein Partner, der Ihnen viel zu bieten hat.

OB EINZELOBJEKT ODER RUNDUM-SORGLOS-PAKET –
WIR HABEN DAS PASSENDE LEASINGANGEBOT FÜR SIE.

Moderne, effiziente Maschinen sowie schnelle Produktlebenszyklen bringen einen hohen Investitionsbedarf mit sich und stellen mittelständische Unternehmen vor große finanzielle Herausforderungen. Leasing schafft finanziellen Freiraum, den Sie für Ihren wirtschaftlichen Erfolg brauchen. Profitieren können Sie zudem von einer einfachen und schnellen Abwicklung sowie maßgeschneiderten Konditionen. Entscheiden Sie, ob Sie nach Vertragsende die Laufzeit verlängern, das Objekt übernehmen oder durch neueste Technik ersetzen. Seien Sie Ihren Mitbewerbern immer einen Schritt voraus und investieren Sie mit Leasing in Ihre Zukunft. Im Bereich Mobilienleasing und Servicedienstleistungen bieten wir Ihnen zeitgemäße Finanzierungsösungen in vielen Produktbereichen an – und das schon ab € 500!

DIE PRODUKTBEREICHE DER ALBIS LEASING GRUPPE IM ÜBERBLICK:

Informationstechnologie | Sport- und Freizeitgeräte | Werkstatttechnik |
Sicherheitstechnik | Großküchen- und Gastronomietechnik | Kassensysteme |
Forst-, Park- und Gartentechnik | LED-Leuchtmittel | Handwerksmaschinen |
Industriewaschmaschinen | Foto- und Medientechnik | kleine Baugeräte |
Fahrräder und E-Bikes | Medizintechnik | Maschinen und Anlagen | Messtechnik |
Telefonanlagen | Drucker | Kopierer | Nutzfahrzeuge | Agrartechnik | PKW | Busse

FÜR IHREN ERFOLG STEHEN IHNEN UNSERE EXPERTEN GERNE MIT RAT UND
TAT ZUR SEITE.



VIELSEITIG UND FLEXIBEL:
FINANZIELLER SPIELRAUM DANK LANGFRISTIGER FINANZIERUNG.



**„Leasingraten ganz
nach meinem
Geschmack.“**

„Den persönlichen Kontakt schätze ich sehr.“

EINFACH UND DIREKT:
KOMMUNIKATION OHNE
UMWEGE VON ANFANG AN.



Ein Partner, bei dem Sie als Kunde, Hersteller oder

IHRE VORTEILE ALS KUNDE

Leasing ist aufgrund zahlreicher Vorteile eine attraktive Alternative zur Barzahlung und Kreditfinanzierung. Unsere Leasingspezialisten haben sich zu Branchenexperten entwickelt, sie kennen die Märkte auf denen Sie tätig sind. Unsere Beratung erfolgt auf Augenhöhe. Partnerschaftlich und fair.

+ FLEXIBLE GESTALTUNGSMÖGLICHKEITEN

Individuelle Finanzierungslösungen mit maßgeschneiderten Laufzeiten, Raten, Serviceleistungen und Vertragsarten.

+ FINANZIELLE FREIRÄUME

Ihr Eigenkapital bleibt erhalten und der Kreditrahmen bei Ihrer Bank wird geschont.

+ UNTERNEHMERISCHER SPIELRAUM

Reagieren Sie schnell und flexibel auf sich verändernde Marktgegebenheiten.

+ STEUERLICHE VORTEILE

Leasingraten sind bilanzneutral und können als Betriebsausgabe geltend gemacht werden.

+ TRANSPARENTE KALKULATION

Konstante Leasingraten über die gesamte Vertragsdauer sorgen für eine klare Kalkulationsbasis.

+ KOSTENNEUTRAL INVESTIEREN

Das Leasingobjekt erwirtschaftet seine Rate selbst („Pay-as-you-earn-Prinzip“).

+ SCHNELLE FINANZIERUNGSZUSAGEN

Benötigte Technik kommt dank standardisierter Prozesse innerhalb kürzester Zeit zum Einsatz.

+ NEUESTE TECHNIK

Moderne Geräte und Maschinen sorgen für effiziente Arbeitsabläufe und verweisen Ihre Konkurrenz auf die Plätze.

NEUE KUNDEN,
NEUES POTENZIAL:
GEMEINSAM BIETEN WIR
IHREN KUNDEN DEN
BESONDEREN MEHRWERT.

„Mit ALBIS sind
meine Kunden
gut beraten.“



Händler in den besten Händen sind.

IHRE VORTEILE ALS VERTRIEBSPARTNER

Profitieren Sie auch als Händler von unseren Leasingangeboten. Unsere Finanzierungslösungen bieten Ihnen ein ideales Absatzinstrument, mit dem Sie einen konkreten Mehrwert schaffen. Mit Hilfe unseres Online-Händlerportals können Sie ganz unkompliziert individuelle Angebote für Ihre Kunden kalkulieren und ihnen – dank einer passenden Finanzierung – die Kaufentscheidung erleichtern.

+ STARKE KUNDENBINDUNG

Ihr Service und unsere Finanzierungslösungen sorgen für zufriedene Kunden und binden sie langfristig an Sie.

+ HÖHERES INVESTITIONSVOLUMEN

Niedrige Leasingraten ermöglichen Ihren Kunden in höherpreisige Objekte zu investieren.

+ STAMMKUNDEN GEWINNEN

Ihre Kunden profitieren von einer unkomplizierten Abwicklung und entscheiden sich schnell wieder für einen Einkauf bei Ihnen.

+ ÜBERZEUGENDES VERKAUFSARGUMENT

Ihre Kunden fällen Entscheidungen schneller, wenn sie statt einer hohen Kaufsumme überschaubare Raten zahlen.

+ OHNE AUFWAND

Ein großer Vorteil für Ihre Kunden. Ein kleiner Schritt für Sie. Dank unseres Händlerportals und unseren schnellen internen Prozessen.

+ NULL RISIKO

Das Finanzierungsrisiko überlassen Sie uns. Freuen Sie sich über einen sofortigen Zahlungseingang.

Ein Partner, der Ihre Bedürfnisse versteht.

WIR HABEN DAS WESENTLICHE IM BLICK:
SIE UND IHRE INDIVIDUELLEN BEDÜRFNISSE.

Unsere Leasing- und Finanzierungsangebote bieten Ihnen volle Flexibilität in Sachen Laufzeit, Rate, Vertragsart und Serviceleistungen. Damit für jeden das Richtige dabei ist, haben wir zahlreiche Vertragsvarianten im Angebot.

LEASINGVERTRAG VOLLAMORTISATION (VA)

Der VA-Vertrag wird über eine feste Leasinglaufzeit geschlossen. Die Anschaffungs- und Finanzierungskosten werden während der Leasingdauer voll amortisiert. Der Leasingnehmer entscheidet am Vertragsende: Ob er das geleaste Objekt zurückgibt, es zum Restbuchwert oder niedrigeren Marktwert erwirbt oder den Leasingvertrag verlängert.

LEASINGVERTRAG TEILAMORTISATION (TA)

Der TA-Vertrag wird ebenfalls über eine feste Laufzeit abgeschlossen. Bei der Berechnung der Leasingraten wird jedoch nur ein Teil der Anschaffungs- und Finanzierungskosten über die Laufzeit amortisiert. Dadurch sind die Leasingraten niedriger als bei einem Vollamortisierungsvertrag mit gleicher Laufzeit.

MIETKAUFVERTRAG

Auch bei diesem Vertrag wird eine feste Laufzeit vereinbart. Die Anschaffungs- und Finanzierungskosten werden während der Mietkaufdauer voll amortisiert. Der Mietkäufer ist wirtschaftlicher Eigentümer des Objekts und aktiviert es in seiner Bilanz. Mit Zahlung der letzten Mietkaufrate geht das Eigentum an den Mietkäufer über.

MIETE-PLUS-SERVICE

Dieser Vertrag beinhaltet zusätzlich zum Mietgegenstand auch Serviceleistungen. Der Vorteil für den Kunden: Er zahlt für beide Komponenten nur eine Rate. Für Händler ist der Vertrag ein attraktives Kundenbindungsinstrument.

UNSERE WEITEREN FINANZIERUNGSMÖGLICHKEITEN FÜR SIE:
KÜNDBARE VERTRÄGE, RAHMENVERTRÄGE, PRINT & SERVICE,
SHOWROOM-FINANZIERUNG, MIETE & SERVICE, ETC.



IHRE BRANCHE, UNSER KNOW-HOW.
UNSER MAßSTAB IST IHR ERFOLG.

„Weil ALBIS auf
meine Wünsche
eingeht.“



Ein Partner, mit dem Sie entspannen können.

MIETE-PLUS-SERVICE NUTZEN

Um dem Endverbraucher eine optimale Betreuung zu ermöglichen, haben wir das Miete-plus-Service Programm entwickelt. Dieses Programm bietet dem Leasingnehmer eine transparente, konstante Leasingrate, die nicht nur den Preis des Gerätes selbst, sondern auch eine Servicepauschale beinhaltet. So kann jeder Fachhändler seinen Kunden exklusive Wartungsleistungen garantieren.

Die ALBIS Leasing Gruppe tritt als Vermieter auf und kümmert sich allein um die Finanzierung. Die in der Gesamtrate enthaltene Servicepauschale wird direkt an den Fachhändler weitergegeben. So kann der Fachhändler seinen Kunden einen optimalen Service bieten und sich durch hochwertige Wartungsleistungen von seinen Mitbewerbern abheben. Das Ergebnis ist eine langfristige Kundenbindung.

FINANZIERUNG UND WARTUNG AUS EINER HAND.

„ALBIS hält mir
den Rücken frei.“

